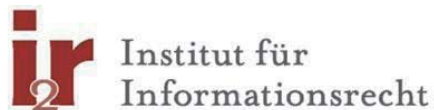




h_da

HOCHSCHULE DARMSTADT
UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES



University of Applied Sciences Darmstadt h_da

Faculty of Social and Cultural Sciences
Institute for Information Law i2r
Language Centre

Opportunities for Brazilian Companies to cooperate with German IT-Corporations

Objective

The Institute for Information Law (i2r) - University of Applied Sciences Darmstadt - offers contacts for Brazilian companies interested in cooperation with IT firms in Germany.

Topics

The Institute gives first-hand answers to the following issues:

1. Which are the benefits for a Brazilian company to do business with German IT Companies?
2. What are the special characteristics of the German IT market? Which are the innovative products on the market?
3. What is the legal framework of doing business with Germany?
4. What are specific opportunities and risks of different ways of doing business with German Partners?
5. How to deal with different cultural environments?

Consulting / Services

Through a close cooperation with our partners in Brazil and Germany, we are able to offer business contacts which are essential to launch, buy, sell or combine innovative IT products and services and create a win-win-situation.

i2r can provide tailor-made-solutions regarding specific needs of your company.

With our contacts we are able to find the right partner for you.

Content of the workshop

The institute promotes workshops for companies who are looking for support and consultancy on finding a new sales market or commercializing innovative IT-products or services.

1. THE GERMAN IT-MARKET

- Experiences with the German IT-market
- Current risks and chances
- General accepted IT business principles
- Main IT sites
- End-User Market
- Reseller Market
- Main Products: IT Security, ERP, CRM and Business Intelligence.

2. PROJECT MANAGEMENT

- Project management for Purchasing

- Project management for Reselling
- Project management for Foreign Trade

3. BUSINESS CULTURE AND COMMUNICATION

- History
- Language
- Market
- Cultural behaviour

4. LEGAL INFORMATION

- History and Characteristics of the German Law System
- IT-Agreements: Characteristics of the Anglo-American, Brazilian and German Law System
- Definition of applicable / recommendable Law System
- IP Protection Measurements
- Anti Trust Regulations
- Liability / Enforceability questions
- Typical Agreements:
 - a. Reseller,
 - b. Consultant,
 - c. End User (consumer Protection law),
 - d. Purchase (IP topics)
- Go-To-Market: Checklists and templates

Team:

Elizabeth Dambock, former SVP and General Manager
Computer Associates
Prof. Dr. Edith Rost-Schaude, Dean, Expert for Management- and Marketing
Dr. Ruth Tobias, director of the language centre h_da,
cultural scientist
Prof. Dr. Thomas Wilmer, attorney, managing director i2r

Contact:

Institut für Informationsrecht
Hochschule Darmstadt
Haardtring 100
64295 Darmstadt, Germany

Tel: + 49 61 51 16 87 38; Fax: + 49 61 51 16 94 25;
Internet: www.i2r.info

Managing Director:

Prof. Dr. Thomas Wilmer
Email: wilmer@h-da.de

Universidade de Ciências Aplicadas de Darmstadt

h_da

Faculdade de Ciências Sociais e Culturais
Instituto de Direito de Informação
Centro de Línguas

Possibilidades de cooperação entre companhias de tecnologia de infor- mação brasileiras e alemãs

Objetivos

O Instituto de Direito de Informação da Universidade de Ciências Aplicadas de Darmstadt oferece contatos para companhias brasileiras interessadas em cooperação com empresas alemãs de tecnologia de informação.

Tópicos

O Instituto fornece respostas em primeira mão para as seguintes perguntas:

1. Quais são os benefícios para uma empresa brasileira de fazer negócio com empresas alemãs de TI?

2. Quais são as características do Mercado alemão de TI e quais são os produtos inovativos neste mercado?
3. Quais são as especificações do sistema legal alemão nesta área?
4. Quais são as oportunidades e os riscos ao conduzir negócios com parceiros alemães?
5. Como lidar com as diferenças culturais?

Consultoria / Serviços

Através de uma estreita cooperação com os nossos parceiros no Brasil e na Alemanha, oferecemos os contatos essenciais, necessários para lançar, comprar ou vender produtos e serviços de TI criando uma situação de ganho entre ambas as partes.

I2r oferece soluções individuais referentes às necessidades específicas de sua empresa.

Com os nossos contatos, encontraremos o parceiro ideal para você.

Conteúdo do workshop

O Instituto promove workshops para empresas que procuram suporte e consultoria com o objetivo de encontrar novos mercados ou de comercializar produtos e serviços de TI.

1. O Mercado alemão de TI
 - Experiências com o Mercado alemão de TI
 - Oportunidades e riscos
 - Formas de conduzir negócios na área de TI
 - Principais empresas de TI
 - Usuário final
 - Revendas
 - Produtos principais: Segurança, ERP, CRM e Business Intelligence
2. Project Management
 - Project Management para Compras
 - Project Management para Revendas
 - Project Management para o Comércio exterior
3. Negócios: Cultura e Comunicação
 - História
 - Língua

- Mercado
- Comportamento cultural
- 4. Informação legal
 - História e características do sistema legal alemão
 - Contratos de TI: características dos sistemas legais anglo-americanos, brasileiro e alemão
 - Definição do sistema legal aplicável /recomendável?
 - IP: Medidas de proteção
 - Regulamentos anti-monopólio
 - Responsabilidade
 - Contratos típicos:
 - a. Revenda
 - b. Consultoria
 - c. Usuário final (lei de proteção ao consumidor)
 - d. Compras (IP típicos)
 - Go-To-Market: Checklists e templates

Equipe:

Elizabeth Dambock, ex. SVP e General Manager
Computer Associates
Prof. Dr. Edith Rost-Schaude, Diretora da Faculdade,
Especialista em gerenciamento empresarial e marketing
Dr. Ruth Tobias, Diretora do Centro de Línguas da h_da,
Cientista Cultural
Prof. Dr. Thomas Wilmer, Advogado, Gerente Geral do i2r

Contato:

Institut für Informationsrecht
Hochschule Darmstadt
Haardtring 100
64295 Darmstadt
Germany

Tel: + 49 61 51 16 87 38
Fax: + 49 61 51 16 94 25
Internet: www.i2r.info

Managing Director:

Prof. Dr. Thomas Wilmer
Email: wilmer@h-da.de